

Assistant Business Developer

Energies Marines Renouvelables & Eolien Offshore

Date d'édition : 05/12/2018

Le groupe VALOREM est un producteur indépendant d'énergies vertes né en 1994. En plus de 20 ans, VALOREM est devenu un acteur reconnu de la filière éolienne et solaire et maîtrise aujourd'hui l'ensemble de la chaîne de valeur depuis le développement de projets potentiels jusqu'à l'exploitation des parcs et à leur maintenance, et se développe en France et à l'International.

Depuis 2015, le Groupe VALOREM a amorcé une diversification de ses activités dans la filière des Energies Marines Renouvelables (EMR) et de l'éolien offshore en tant que prestataire de services. Les premières références acquises ont amené le Groupe à structurer une Business Unit dédiée, sous la marque VALOREM Marine Solutions, en charge d'assurer le développement des activités sur ce segment. Le stage proposé s'inscrit dans ce cadre.

Descriptif du stage

Mission :

Accompagner le développement commercial du Groupe sur les segments des EMR et Eolien Offshore pour exploiter les études de marchés réalisées préalablement.

Activités :

1. Identifier et qualifier les prospects pour les segments et sous-segments de la filière EMR & Eolien Offshore, en s'appuyant la bibliographie disponible (notamment les études de marchés réalisées depuis 2016), sur l'éolien offshore posé et flottant, les études de gisement éolien (mâts de mesures, LIDAR flottant) et hydrolien (ADCP), l'hydrolien marin et fluvial.
2. Renseigner et/ou mettre à jour les outils de suivi commercial
3. Renseigner et suivre les indicateurs de performance commerciale
4. Mettre en place et mettre à jour les outils de communication commerciale
5. Consolider l'analyse de marché au regard de l'actualité de la filière (lancement d'appel d'offres, etc.)
6. Planifier et participer à la prospection commerciale.
7. Réaliser la veille marché en identifiant les appels d'offres publiés en lien avec les activités du groupe et participer à la rédaction des offres techniques et financières.
8. Participer au retour d'expérience des affaires réalisées pour améliorer les offres commerciales à venir

Profil et pré requis

- Etudiant(e) en formation Bac+5 : Ingénieur, Ecole de Commerce, ...
- Connaissance des filières énergétiques
- Connaissance en démarche commerciale, communication et marketing
- Maîtrise de l'anglais

Conditions matérielles

Début de stage : début mars 2019

Localisation : Nantes, avec des déplacements possibles sur Bègles

Durée : 4 à 6 mois

Indemnisation : au taux légal d'indemnisation de stage

Dépôt des candidatures sur <http://www.valorem-energie.com/groupe/valorem-recrute/>

Site internet : www.valorem-energie.com