

Date d'édition : 05/02/2019

## L'entreprise

VALOREM est un groupe (220 collaborateurs, 5 filiales métiers et 120 filiales projet) opérateur indépendant en énergies renouvelables multi-filières. En 25 ans, VALOREM est devenu un acteur reconnu de la filière éolienne et solaire et maîtrise l'ensemble de la chaîne de valeur : développement de projets, construction, exploitation et maintenance des sites en France et à l'international. Son siège social et ses principales entités sont implantés à Bègles (Gironde).

## Descriptif du poste

Rattaché(e) au service Prospection du Département Business Développement France, vous avez en charge le développement des partenariats avec les Grands Comptes, propriétaires fonciers, afin d'obtenir de nouveaux sites d'implantation de centrales Enr (éolien terrestre et solaire photovoltaïque prioritairement, petit hydraulique). Vous êtes promoteur des activités du Groupe, dans le respect de ses valeurs et des objectifs fixés par votre Direction.

## Vos principales missions

- Vous déployez la stratégie de développement sur la France Métropolitaine en prenant en compte les évolutions politiques, sociétales, économiques et réglementaires et en construisant une vision prospective du développement
- Vous donnez les orientations managériales, d'activités et de développement aux responsables d'agence et de service, et vous vous assurez de l'efficacité et de la cohérence des plans d'actions mis en œuvre ainsi que du respect de qualité et de délais fixés avec la Direction Générale.
- Vous êtes garant (e) des résultats du Département en matière de :
  - Développement de centrales EnR et obtention des autorisations purgées de tout recours dans les délais
  - Achats/ventes de projets prêts à construire ou construits
  - Négociation de contrats de co-développement/partenariats
- Vous veillez à la qualité des interfaces et collaborations avec les autres entités du groupe (construction, exploitation, services supports) et assurez la remontée des tableaux de bord de votre département aux instances de décision du groupe

## Profil

Diplômé(e) de niveau de bac + 5 (ingénieur, MBA...) vous possédez une très solide expérience du milieu éolien, une lecture fine des enjeux du secteur des énergies renouvelables et vous avez fait la preuve de votre esprit entrepreneurial et de votre capacité à déployer une stratégie dans un contexte fortement concurrentiel.

Vous êtes reconnu(e) pour votre leadership, votre capacité à animer et à fédérer des équipes mais aussi pour votre capacité à prendre de décisions.

Votre passion pour les énergies renouvelables, votre sens du résultat ainsi que vos qualités d'écoute et votre sens du travail collectif vous permettront de vous intégrer dans notre culture d'entreprise.

## Conditions

Localisation : Bègles

Poste à pouvoir : 1<sup>er</sup> juin 2018

Type de contrat : CDI, à temps plein

Statut : Cadre

Rémunération : à négocier selon expérience

Dépôt des candidatures sur <http://www.valorem-energie.com/groupe/valorem-recrute/>

Site internet : [www.valorem-energie.com](http://www.valorem-energie.com)