

Chargé(e) Développement Territorial – Région Ouest

Date d'édition : 05/02/2019

L'entreprise

VALOREM est un groupe (220 collaborateurs, 5 filiales métiers et 120 filiales projet) opérateur indépendant en énergies renouvelables multi-filières. En 25 ans, VALOREM est devenu un acteur reconnu de la filière éolienne et solaire et maîtrise l'ensemble de la chaîne de valeur : développement de projets, construction, exploitation et maintenance des sites en France et à l'international. Son siège social et ses principales entités sont implantés à Bègles (Gironde). Le Département Business Développement France couvre le territoire français et recherche pour son agence de Nantes (44), un(e) Chargé(e) Développement Territorial.

Descriptif du poste

Rattaché(e) au Responsable de l'Agence, vous contribuez au développement du réseau en local et au renforcement du positionnement du Groupe auprès des acteurs clés sur votre territoire. Vous êtes garant(e) de l'identification et de la sécurisation de projets de centrales EnR (éolien terrestre et solaire photovoltaïque prioritairement, petit hydraulique), dans le respect des engagements pris avec votre Responsable.

Vos principales missions

- En vous appuyant sur votre réseau en lien avec votre Responsable d'agence, vous identifiez les acteurs clés sur le territoire.
- Vous analysez les jeux des acteurs et co-élaborez les stratégies d'approches appropriées.
- Vous définissez une démarche et un plan d'action pour développer le réseau et pour Identifier et valoriser de nouvelles opportunités de développement sur votre territoire
- En étroite collaboration avec vos collègues de l'Agence et du Groupe, vous conduisez les études de préfaisabilité pour les opportunités ainsi repérées, puis vous formalisez et argumentez vos résultats afin de pouvoir décider des suites à donner
- Par la suite, vous intervenez en appui auprès des Chefs de projets développement dans la préparation des argumentaires, de notes de synthèse et de tout élément de présentation des dossiers.
- Vous prenez en charge la gestion des Appels d'Offres. Pour élaborer les réponses, vous mobilisez et fédérez les ressources internes et externes nécessaires (collègues du groupe ou partenaires). Puis, vous portez les réponses.
- Vous participez aux actions de communication, de représentation du Groupe VALOREM sur votre territoire. Vous pouvez animer des réunions avec les Elus, les Institutionnels, les Politiques, ...

Profil

Diplômé(e) de niveau de Bac+5, si possible spécialisé en Enr, vous possédez une très solide expérience d'au moins 10 ans, dans le milieu qui vous a permis de développer un réseau d'acteurs clés sur votre territoire.

Vous faites preuve d'un esprit entrepreneurial et d'une capacité à tisser des relations avec des acteurs différents mais liés au développement des Enr sur votre territoire.

Vous êtes reconnu(e) pour votre ténacité et votre force de persuasion, pour votre capacité à vous adapter au profil de vos interlocuteurs, mais aussi pour votre capacité à prendre du recul et à intégrer différents paramètres.

Votre passion pour les énergies renouvelables, votre sens du résultat ainsi que vos qualités d'écoute et votre sens du travail collectif vous permettront de vous intégrer dans notre culture d'entreprise.

Conditions

Localisation : NANTES

Poste à pouvoir : 1^{er} mars 2019

Type de contrat : CDI, à temps plein

Statut : Cadre

Rémunération : à négocier selon expérience

Dépôt des candidatures sur <http://www.valorem-energie.com/groupe/valorem-recrute/>

Site internet : www.valorem-energie.com